

ZAPYTANIE OFERTOWE
ZAKUP USŁUGI
„ZAKUP USŁUG DORADCZYCH ”

W RAMACH WYSZUKIWANIA I DOBORU PARTNERÓW NA RYNKACH
DOCELOWYCH -HOLENDERSKIM
W RAMACH PO IG 6.1. ETAP II dla firmy OMEGGA SP.ZO.O.

Zwracamy się z prośbą o przedstawienie oferty handlowej na planowany zakup usług doradczych w ramach wyszukiwania i doboru partnerów na rynku holenderskim w ramach Działania 6.1 „Paszport do eksportu” osi priorytetowej 6 Polska gospodarka na rynku międzynarodowym Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007 – 2013 prowadzonego na podstawie przepisów rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz.U. nr 68, poz. 414 z póź. zm.).

Tytuł projektu: Wdrożenie Planu Rozwoju eksportu dla firmy Omega sp. z o.o.

Nr. umowy o dofinansowanie : UDA-POIG.06.01.00-14-432/11-00

z późniejszymi aneksami:

UDA-POIG.06.01.00-14-432/11-01,

UDA-POIG.06.01.00-14-432/11-02.

Przedmiotem zamówienia stanowi wykonanie i opracowanie usług doradczych w zakresie określenia, wyselekcjonowania, sprawdzenia wiarygodności grupy docelowej potencjalnych partnerów handlowych, przygotowania ofert współpracy oraz negocjacji handlowych na rynku holenderskim.

Oferent w ofercie musi zawrzeć informację na temat częstotliwości informowania o postępach prac Omega Sp.zo.o. .Preferowana częstotliwość wyznaczona przez Omega Sp.zo.o. to raz w tygodniu.

Oferent powinien zagwarantować firmie Omega Sp.zo.o.w ramach wykonania oferty ,że na skutek negocjacji handlowych prześle minimum dwa kontakty do osób/firm konkretnie zainteresowanych współpracą i spotkaniem w okresie czerwiec-wrzesień 2013 roku, tak aby Omega Sp.zo.o. mogła umówić spotkania i wyjechać w podróż służbową.

Złożona oferta powinna zawierać:

- nazwę i adres oferenta,
- datę sporządzenia,
- cenę całkowitą netto i brutto,
- opisanie sprawdzonej i wiarygodnej grypy docelowej potencjalnych parterów handlowych chcących skorzystać z usług firmy Omegga w zakresie doradztwa podatkowego i księgowego według obowiązującego prawa polskiego. Przygotowania dla Omegga Sp. z o.o. ofert współpracy i negocjacji na rynku holenderskim.
- termin ważności oferty,
- warunki i termin płatności,
- maksymalny czas realizacji zamówienia .
- udokumentowane doświadczenie i efekty pracy w prowadzeniu projektów, mile widziane projekty dla takiej samej branży jak Omegga Sp.zo.o. – czyli księgowo-podatkowej
- Informacje na temat proponowanej osoby odpowiedzialnej za projekt Omegga Sp.zo.o. wraz z jej doświadczeniem.
- podpis wykonawcy wraz z pieczętą imienną i firmową.
- Kontakt e-mail na który ma zostać wysłana informacja o wyborze oferty lub jej odrzuceniu.

Oferta powinna być sporządzona na papierze firmowym oferenta lub opatrzona pieczętą firmową, posiadać datę sporządzenia oraz powinna być podpisana przez oferenta. Oferta może być:

- przesłana za pośrednictwem poczty elektronicznej na adres: mkk@omegga.com.pl lub ksiegowosc@omegga.com.pl

- przesłana na adres pocztowy firmy: Omegga sp. z o.o. ul. Racjonalizacji 6/8 02-673 Warszawa

-złożona osobiście w sekretariacie w godzinach pracy biura 9.00-17.00 : Omegga sp.zo.o. ul. Racjonalizacji 6/8 02-673 Warszawa

Zapytanie ofertowe zamieszczono na naszej stronie: www.omegga.com.pl oraz w siedzibie zamawiającego mieszczącej się ul. Racjonalizacji 6/8 pok.405 02-673 Warszawa

Termin składania ofert upływa w dniu: 15-04-2013 do godz.10.00

Kryteria wyboru oferty :

1.Cena netto -40%

2.Termin realizacji -30%

3.Doświadczenie w świadczeniu takich usług doradczych m.in. w branży usług księgowo-podatkowych- 10%

4.Zagwarantowanie minimum dwóch kontaktów firm poważnie zainteresowanych-(zwracamy uwagę na opis warunków zapytania) – 20%

Zamawiający wybierze najkorzystniejszą ofertę, która uzyska najwyższą ilość punktową procent w oparciu o ustalone kryteria i podpisze umowę z wybranym wykonawcą po podpisaniu umowy o dofinansowanie realizacji projektu: 6.1 Paszport do eksportu w ramach POIG Działania 6.1 „Paszport do eksportu” II etap . W przypadku uzyskania przez oferentów takiej samej liczby punktów, o wyborze Wykonawcy zdecyduje spotkanie z wybranymi podmiotami.

Warszawa dn.28.03.2013
Małgorzata Korwin-Kulesza
Project Manager